

Berufseinstieg als Sales Consultant (m/w/d)

Online seit 01.10.2025 | 2025-10-01-941946 | Absolvent:innenjob

Stellenbeschreibung

Die Elevation Group ist ein spezialisierter IT-Personalvermittler und bringen die richtigen IT-Spezialisten in verschiedenen Vertragsmodellen zu unseren Kunden.

Mit unserem Full-Service-Ansatz und einer patentierten Lösung bieten wir als einziges Unternehmen der Branche zusätzlich IT-Systemhaus-Services mit eigenen Experten.

Dein Spielfeld:

Talent-Scout & Matchmaker: Du suchst Bewerbungen, erkennst Potenziale und gewinnst die besten Talente für unser Unternehmen.

Interviewer: In professionellen Gesprächen analysierst du nicht nur die Qualifikationen der Kandidaten, sondern auch, ob die persönliche Passung gegeben ist.

Fach-Experte mit Netzwerk: Du spezialisierst dich auf einen bestimmten Fachbereich, baust gezielt Kontakte auf und gewinnst Top-Talente für Schlüsselpositionen.

Talent-Pool-Architekt: Du identifizierst frühzeitig vielversprechende Kandidaten, pflegst das Netzwerk und sicherst langfristig die besten Köpfe für unser Team.

Sparringspartner der Fachabteilungen: Du verstehst die Anforderungen der Teams genau, arbeitest eng mit ihnen zusammen und sorgst dafür, dass die perfekten Talente an Bord kommen.

Closer & Vertragsprofi: Vom ersten Gespräch bis zur finalen Unterschrift begleitest du den gesamten Prozess und sorgst für den erfolgreichen Abschluss.

Anforderungsprofil & Qualifikationen

Fachliche Qualifikationen: Abgeschlossenes Studium, Erste Erfahrung im Vertrieb oder Recruiting von Vorteil, aber kein Muss.

Persönliche und soziale Kompetenzen: Hohes Maß an Eigeninitiative, Ehrgeiz und Erfolgswillen. sowie Kommunikationsstärke und ein sicheres Auftreten. Zielorientierte und lösungsfokussierte Denkweise.

Technische Kenntnisse & Sprachkenntnisse: Sicherer Umgang mit MS Office und gängigen Recruiting-Tools, sowie sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Vorteile für Mitarbeitende

- Flexible Arbeitszeit
- Sport- und Freizeitangebote
- Mentoring-Programm
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Diensthandy
- Rabatte
- Obstkorb
- Getränke
- Vertrauensarbeitszeit
- Provision

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Absolvent:innenjob
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Vollzeit (unbefristet)
Home Office	Nein
Gehalt	55.000,00 EUR / Jahr
Abschluss	Bachelor-Abschluss
Berufserfahrung	< 1 Jahr
Bewerbung an	bewerben@elevationgroup.de

Kontaktdaten

Firma/Hochschule

Elevation Group

Kontakt

Frau Jasna Tillmann

Telefon

 +491707447896

E-Mail

 bewerben@elevationgroup.de

Beschäftigungsort/e

Stellenportal Düsseldorf

Düsseldorf, Nordrhein-Westfalen, Deutschland