

## Client Advisor (m/w/d)

Online seit 17.01.2025 | 2025-01-17-919530 | Studienaussteiger:in

---

### Stellenbeschreibung

Hublot ist die Kunst der Fusion moderner Materialien mit der klassischen Uhrmacherskunst. Seit 2008 gehört die Schweizer Firma mit Hauptsitz in Nyon zu dem weltweit größten Luxusgüterkonzern LVMH. Mit Hublot entscheidest Du dich für ein dynamisches und internationales Unternehmen, in dem Mitarbeiter die gleichen Werte teilen: Integrität und Respekt, Innovationsgeist und Kühnheit, einen Sinn für Serviceleistungen und das Streben nach höchster Qualität für unsere Kunden. In einem geselligen und positiven Arbeitsumfeld streben wir gemeinsam danach, erfolgreich zu sein.

**Du hast eine Leidenschaft für Storytelling, Lifestyle und Luxus? Du kannst loyale Kundenbeziehungen aufbauen und einen exzellenten Kundenservice bieten? Dann freuen wir uns von Dir zu hören!**

Werde Teil unseres Hublot Retail-Teams in München

### Client Advisor (m/w/d)

#### WAS DICH ERWARTET

- Du übernimmst die professionelle Beratung und Betreuung unserer nationalen wie auch internationalen Kunden
- Als Botschafter (m/w/d) der Marke bist Du für den Aufbau sowie die Pflege der lokalen Kundenbeziehungen verantwortlich
- Du unterstützt bei der Planung und Durchführung von internen Events und Promotionen
- Darüber hinaus verantwortest Du den Umsatz nach Vorgaben des Store Managements
- Die ansprechende Gestaltung der Vitrinen und die optimale Präsentation unserer hochwertigen Produkte entsprechend dem Image der Marke gehören auch zu Deinen Aufgaben
- Die Übernahme von Backoffice Tätigkeiten in der Boutique ist eine Selbstverständlichkeit für Dich

- Abschließend übernimmst Du die kompetente Beratung und Koordination des gesamten After Sales Prozesses - von der Wartung der Uhr bis zur Übergabe der Uhr an den Kunden

## Anforderungsprofil & Qualifikationen

### WAS DICH AUSZEICHNET

- (Mehr-)jährige Berufserfahrung im Verkauf oder einem vergleichbaren Bereich im Umgang mit anspruchsvollen Kunden
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil
- Networking-Fähigkeiten, um das berufliche (Kunden-)Netzwerk auszubauen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie Kunden- und Serviceorientierung
- Affinität zu Luxusprodukten und Verständnis für ansprechende Präsentationstechniken
- Gute Umgangsformen, gepflegtes Erscheinungsbild und sicheres Auftreten
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Engagement und Teamfähigkeit
- Ausgezeichnete organisatorische Fähigkeiten mit einer strukturierten Arbeitsweise

## Vorteile für Mitarbeitende

- Flexible Arbeitszeit
- Sport- und Freizeitangebote
- Verkehrsmittelzuschuss
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Home Office
- Dienstlaptop
- Rabatte
- Obstkorb
- Getränke

## Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Studienaussteiger:in
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Vollzeit (befristet)
Home Office	Nein
Abschluss	Schulabschluss
Berufserfahrung	< 1 Jahr
Bewerbung an	<a href="mailto:patrick.wetzel@lvmhwatchjewelry.com">patrick.wetzel@lvmhwatchjewelry.com</a>

---

## Kontaktdaten

Firma/Hochschule	LVMH Watch& Jewelry GmbH
Kontakt	Patrick Wetzel
E-Mail	 <a href="mailto:patrick.wetzel@lvmhwatchjewelry.com">patrick.wetzel@lvmhwatchjewelry.com</a>