

Kabs. Verkaufsstärke mit Herz und System.

Als eines der führenden Polstermöbelhäuser Norddeutschlands blicken wir auf über 50 Jahre Firmengeschichte zurück. **Qualität, Design** und **Kundenzufriedenheit** stehen bei uns an erster Stelle. Wir investieren kontinuierlich in moderne Technologien und optimieren Prozesse, um unseren Kunden (m/w/d) ein erstklassiges Einkaufserlebnis zu bieten. Gleichzeitig legen wir großen Wert auf ein **familiäres Miteinander** und fördern aktiv die berufliche und persönliche Weiterentwicklung unserer Mitarbeitenden.

Wenn auch Du Deinen Teil dazu beitragen möchtest, Verkaufserlebnisse zu schaffen, die im Kopf bleiben, dann nimm Platz im Spitzenteam!

Wir suchen an unserem Standort in Lübeck einen

Werkstudenten (m/w/d) im Verkauf in Teilzeit.

Dein täglicher Verantwortungsbereich:

- Unsere Kunden (m/w/d) begrüßt Du mit echter Herzlichkeit – ehrlich, offen und sympathisch.
- Gemeinsam findet ihr das neue Lieblingssofa oder Traumbett – individuell und passgenau.
- Moderne Technik ist für Dich selbstverständlich – Du planst Möbel digital und effizient auf dem Tablet.
- Zusammen mit Deinem Team sorgst Du dafür, dass der Store immer top aussieht.

Das zeichnet Dich aus:

- Du bist aktuell immatrikuliert und suchst einen praxisnahen Nebenjob im Einzelhandel.
- Der Kontakt mit Menschen macht Dir Spaß – dabei überzeugst Du mit positiven Umgangsformen und einem freundlichen Auftreten.
- Serviceorientierung liegt Dir im Blut: Du hast Freude daran, Kunden (m/w/d) zu beraten und ihnen ein gutes Gefühl zu geben.
- Ein gepflegtes Erscheinungsbild und eine authentisch-positive Ausstrahlung sind für Dich selbstverständlich.
- Du arbeitest gewissenhaft, bist zuverlässig und fühlst Dich in einem Team richtig wohl.
- Auch, wenn Du Quereinsteiger (m/w/d) bist – kein Problem: Wir bringen Dir alles bei!

Deine Benefits bei uns:

- **Top Verdienst:** Bis zu 90 € pro Stunde sind möglich – im Schnitt verdienst Du bei uns als Verkäufer (m/w/d) über 30 € / Stunde.
- **Flexibles Arbeiten:** Ob ein Tag oder fünf pro Woche, vormittags, nachmittags oder abends – Du gestaltest Deinen Einsatz so, wie er zu Deinem Leben passt.
- **Karriere mit Perspektive:** Bei uns stehen Dir viele Türen offen – zum Beispiel als Senior Sales Manager (m/w/d) oder Store Manager (m/w/d).
- **Sicher und vielseitig:** Dich erwartet ein abwechslungsreicher Job mit Kundenkontakt in einem erfolgreichen, inhabergeführten Familienunternehmen.
- **Corporate Benefits:** Profitiere von exklusiven Mitarbeiterrabatten bei über 1.500 Partnern, z. B. in den Bereichen Sport, Mobilität, Mode und Reisen.
- **Spitzenteam:** Dich erwartet ein motiviertes Umfeld mit flachen Hierarchien – in einer Unternehmenskultur, die von Vertrauen, Wertschätzung und Klarheit geprägt ist.
- **Mehr Erholung:** Du bekommst 30 Urlaubstage – für echte Auszeiten, die Dir guttun.
- **Feelgood-Faktor:** Kostenlose Getränke machen Deinen Store-Alltag angenehmer und sorgen für kleine Energie-Booster zwischendurch.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung:

Bewirb Dich jetzt über unser Online-Bewerbungsformular.

Für Rückfragen stehen wir Dir jederzeit gern zur Verfügung: Du erreichst uns telefonisch unter der Rufnummer (040) 210 910 199.

