

## **Stellenangebot: Werkstudent (m/w/d) – Vertrieb und Neukundenakquise**

**Unternehmen:** SC - Sanguis Counting Kontrollblutherstellungs- und Vertriebs GmbH

**Standort:** Nümbrecht, NRW

**Beschäftigungsart:** Teilzeit

### **Über uns:**

Wir sind ein etabliertes Unternehmen mit der Spezialisierung auf die Entwicklung und Herstellung von medizinischen Einmalartikeln zur Blutentnahme für unterschiedliche Zweckbestimmungen. Seit mehr als 30 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir medizinische IVD-Artikel für den Einsatz bei diversen Drogen- und Blutschnelltests sowie an POCT-Geräten verschiedenster Fabrikate. Mit unseren sterilen Produkten für die Blutgasanalyse gehören wir zu den führenden Herstellern in Deutschland. So unterstützen wir weltweit Mediziner, Behörden und Industrieunternehmen bei ihren verantwortungsvollen Aufgaben. In unserer 30-jährigen Firmengeschichte sind wir immer dem Prinzip „Qualität zu 100% Made in Germany“ treu geblieben. Unsere Produkte kommen in unterschiedlichsten medizinischen Bereichen zum Einsatz und erfüllen höchste Qualitätsstandards.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir einen engagierten Werkstudenten (m/w/d), der uns bei der Neukundenakquise und Marktanalyse unterstützt.

### **Ihre Aufgaben:**

- Aktive Unterstützung bei der Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden im Bereich medizinischer Einmalartikel zur Blutentnahme
- Recherche und Analyse relevanter Märkte sowie Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Vorbereitung von Präsentationen, Angeboten und Vertragsunterlagen für potenzielle Kunden
- Mitwirkung bei der Pflege und Aktualisierung unserer Kundendatenbank
- Begleitung des Vertriebsteams bei Kundenanfragen sowie bei der Organisation und Durchführung von Meetings
- Unterstützung bei der Planung und Teilnahme an Fachmessen und Veranstaltungen
- Mitarbeit an strategischen Projekten zur Erweiterung des Kundenstamms und zur Optimierung des Vertriebsprozesses

### **Ihr Profil:**

- Sie sind immatrikulierte/r Student/in im Bereich Wirtschaftswissenschaften, Marketing, Gesundheitsmanagement oder einem vergleichbaren Studiengang
- Sie haben ein starkes Interesse an Vertrieb und der Akquise von Neukunden
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb, Marketing oder Kundenmanagement sind von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich
- Sie zeichnen sich durch eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise aus

- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten in Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil
- Teamfähigkeit, Engagement und eine hohe Lernbereitschaft runden Ihr Profil ab
- Sie sind für mindestens 6 Monate verfügbar und können 10–20 Stunden pro Woche arbeiten

**Wir bieten:**

- Einen spannenden Einblick in die Vertriebsprozesse eines international tätigen Unternehmens im Bereich medizinischer Produkte
- Eine praxisorientierte und abwechslungsreiche Tätigkeit mit der Möglichkeit, eigenverantwortlich zu arbeiten und eigene Ideen einzubringen
- Flexible Arbeitszeiten, die sich optimal mit Ihrem Studium vereinbaren lassen
- Ein professionelles und kollegiales Arbeitsumfeld, in dem Sie wertvolle Erfahrungen in der Medizintechnikbranche sammeln können
- Eine attraktive Vergütung und die Möglichkeit, praxisrelevante Fähigkeiten zu erwerben und weiterzuentwickeln

**Bewerbung:**

Wenn Sie Teil eines erfolgreichen Unternehmens im Bereich der Medizintechnik werden möchten und Sie sich in einem innovativen und dynamischen Team weiterentwickeln möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen inkl. Gehaltsvorstellung und frühestem Eintrittstermin an Herrn Tobias Bethkenhagen unter [bewerbung@sanguis-counting.de](mailto:bewerbung@sanguis-counting.de).

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

SC - Sanguis Counting Kontrollblutherstellungs- und Vertriebs GmbH – Ihr Partner für innovative Medizinprodukte.