

Die Monega Kapitalanlagegesellschaft mbH ist ein 1999 gegründeter konzernunabhängiger Asset Manager mit Sitz im Zentrum von Köln. Das verwaltete Vermögen in diversen Publikums- und Spezialfonds beträgt rund 10 Mrd. Euro. Die Schwerpunkte der verwalteten Anlagen liegen im Wertpapierbereich, ergänzt um spezielle Anlagethemen aus Nischenbereichen. Neben den eigengemanagten Sondervermögen unterhalten wir vielfach Beziehungen zu externen Beratern und Managern.

Für die Verstärkung unserer **Abteilung Vertrieb/Marketing** suchen wir spätestens zum 1. März 2026 einen

Werkstudent Vertrieb (w/m/d)

Deine Aufgaben - nach einer Einarbeitung in die Themen des Vertriebs und der Kundenbetreuung - werden unter anderem sein:

- Analyse verschiedener Kundengruppen (Banken, Versicherungen, Vermögensverwalter, Stiftungen, etc.), um diese gezielt ansprechen zu können
- Unterstützung des Vertriebsteams bei
 - der Vorbereitung und Koordination von Kundenterminen, Webinaren und Veranstaltungen,
 - der strukturierten Erfassung und Aufbereitung von Informationen für Vertriebspartner,
 - dem Mitwirken bei der internen und externen Kommunikation,
 - bei der Pflege, Aufbereitung und Aktualisierung von Vertrags-, Vertriebs- und Stammdaten,
 - bei der Auflage und Übernahme von Spezial- und Publikumsfonds
- Du erhältst Einblick in regulatorische Vorgaben und administrative Prozesse und hilfst diese zu bearbeiten

Das bieten wir Dir:

- Flexible Arbeitszeiten
- Mobiles Arbeiten
- Flache Hierarchien mit der Möglichkeit, deine Ideen einzubringen
- Möglichkeit der Weiterbildung über den Bundesverband Investment und Asset Management (BVI)
- Einblick in alle Bereiche der modernen Sales-Arbeit
- Möglichkeit, Theorie aus dem Studium praxisnah anzuwenden und zu vertiefen

Das wünschen wir uns von Dir:

- Laufendes Studium der Wirtschaftswissenschaften, Betriebswirtschaftslehre oder Volkswirtschaftslehre (idealerweise mit Schwerpunkt Finance und/oder Vertrieb/Marketing)
- Mit Deinen starken analytischen Fähigkeiten, hoher Eigeninitiative und Teamfähigkeit bereicherst Du jedes Team
- Du verfügst über akquisitorische/rhetorische Fähigkeiten und scheust den Kundenkontakt nicht
- Deutsch und Englisch (idealerweise) beherrschst Du sicher
- Du solltest mindestens 16 h pro Woche Zeit haben (idealerweise 20 h)

Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen und Deinen möglichen Eintrittstermin ausschließlich per E-Mail an jan-philipp.schmidt@monega.de.