

Vielfalt, Innovation und Leidenschaft – dafür steht index. Als europäischer Marktführer im Bereich Jobmarkt-Analyse und Full-Service-Dienstleister sind wir seit vielen Jahren in der digitalen Wirtschaft erfolgreich vernetzt. Wir sind inhabergeführt, stetig wachsend und stolz auf unsere wertschätzende Unternehmenskultur. Unser Geschäftsbereich Talent-Placement unterstützt Unternehmen verschiedener Branchen mithilfe Künstlicher Intelligenz beim Outplacement und verhilft ausscheidenden Mitarbeitern zu neuen, attraktiven Jobs.

Du suchst nach einer Chance, Dein Vertriebstalent zu entfalten und gemeinsam mit uns Erfolge zu feiern? Dann starte mit uns so richtig durch und verstärke unser Team in Berlin-Mitte als

Trainee (m/w/d) Vertrieb / Sales

Dein Job

In unserem 12-monatigen Traineeprogramm legst Du den Grundstein für Deine erfolgreiche Karriere im Vertrieb. Wir machen Dich fit on the job, damit Du gemeinsam mit unserem Senior Sales Manager den Markt für unsere Marke Talent-Placement weiter erobern kannst. Du bist von Beginn an Teil des Vertriebsteams und profitierst von der Erfahrung unserer erfolgreichen Kolleg*innen.

- Entwickle ein tiefgreifendes Verständnis des gesamten Vertriebsprozesses eines modernen Digitalunternehmens - von der Leadgenerierung bis zum Vertragsabschluss
- Unterstütze aktiv bei Identifikation, Qualifizierung, Akquise und Beziehungsmanagement potenzieller Geschäftskunden
- Werde zum Experten für anspruchsvolle Verkaufsgespräche
- Lerne den Umgang mit unserem effektiven CRM-System

Warum index?

Die Zufriedenheit und das persönliche Wachstum unserer Mitarbeitenden sind uns wichtig - genauso wie gegenseitiger Respekt, Transparenz, Wertschätzung und Humor. Wir bieten Dir:

- Gezieltes „training on the job“ in unserem exklusiven Traineeprogramm
- Regelmäßiges Coaching durch unseren CEO, der bereits diverse Vertriebsteams erfolgreich aufgebaut hat
- Hohe Eigenverantwortung in einem innovativen und gleichzeitig wertorientierten Familienunternehmen
- Attraktives Vergütungsmodell mit Fixgehalt und erfolgsbasierter Provision
- Hybrides Arbeiten
- Erfolge feiern im Team in der chilligen Lounge direkt in der Friedrichstraße, auf unserer sonnigen Dachterrasse, auf Mallorca, der AIDA und, und, und...
- Wellpass und betriebliches Gesundheitsmanagement
- Perspektive: Übernahme als Sales Manager*in

Dein Profil

Deine Persönlichkeit steht für uns an erster Stelle. Du bist authentisch, ausdauernd und kommunikationsstark. Zudem bringst Du eine hohe Eigenmotivation, Zielstrebigkeit und Begeisterungsfähigkeit mit. Quereinsteiger sind herzlich willkommen. Idealerweise verfügst Du über folgende fachliche Kompetenzen:

- Studium oder Ausbildung in BWL, VWL, Vertriebsmanagement o.ä.
- Freude am Umgang mit Menschen
- Hohe digitale Affinität
- Gerne erste Praktika oder Berufserfahrungen in Vertrieb, Verkauf, Promotion
- Verhandlungssicheres Deutsch

Klingt nach einem Job wie für Dich gemacht? Aber Du hast noch Fragen? Dann melde Dich direkt bei Melina oder Susan unter T. 030 390 88 408. Wir freuen uns auf Dich!