

Trainee (m/w/d) International Sales

Online seit 25.04.2025 | 2025-04-15-929709 | Absolvent:innenjob

Stellenbeschreibung

Beim Weltmarktführer in der Energietechnik tragen Sie dazu bei, die Energieversorgung auch in Zukunft stabil zu halten. Mit unseren intelligenten digitalen und analogen Lösungen gestalten Sie die Umsetzung der Energiewende mit. In einem globalen Team aus 4.800 engagierten Kollegen und Kolleginnen, das vom einzigartigen Zusammenhalt unserer familiengeführten Unternehmensgruppe geprägt ist. Reinhausen - where Power meets Passion.

Welche Herausforderungen erwarten Sie?

- Sie durchlaufen drei spannende Stationen im Unternehmen inklusive eines Auslandsaufenthaltes in einer unserer Tochtergesellschaften
- Sie arbeiten aktiv im weltweiten Vertrieb erklärungsbedürftiger Investitionsgüter für die Energiebranche mit
- Sie kommunizieren mit Kunden, Tochtergesellschaften, Handelsvertretern und Geschäftspartnern in Amerika, Europa und ggf. weiteren Märkten
- Sie bearbeiten und verantworten Kundenangebote und -aufträge technisch und kommerziell
- Sie erschließen sich interne Prozesse wie Einkauf, Produktion, Montage, Exportwesen, Technik & Entwicklung sowie After-Sales-Service und bauen umfassende Kenntnis der Unternehmensabläufe auf
- Sie werden an regelmäßige Kundenbesuche herangeführt und entwickeln Expertise mit dem Ziel einer intensiven Kundenbindung durch Präsentation von Produktinformationen, Projekt- und Angebotsverfolgung, Durchführung von Kundens Schulungen und das Führen von Verkaufsverhandlungen
- Sie arbeiten in Projekten mit, beispielsweise zur Konzeption/Umsetzung von Maßnahmen zur Geschäftsausweitung bzw. -sicherung
- Sie entwickeln ihre internationale, interkulturelle und sprachliche Kompetenz durch den sechsmonatigen Auslandsaufenthalt in einer MR-Tochtergesellschaft weiter

Anforderungsprofil & Qualifikationen

Was wünschen wir uns von Ihnen?

- Ein überdurchschnittlich erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik oder ein abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Technik
- Ambition und Neugierde zeichnen Sie aus
- Hohe analytische Fähigkeiten, Kommunikationsstärke sowie die Bereitschaft zur persönlichen Weiterentwicklung mit uns
- Sicheres Auftreten, Begeisterungsfähigkeit und Durchsetzungsstärke
- Bestenfalls besitzen Sie bereits erste praktische Erfahrung im Bereich Sales, optimalerweise im internationalen Kontext sowie ausgeprägte Kunden- und Vertriebsorientierung
- Eine flexible Arbeitsweise und Mobilität hinsichtlich der Stationen sowie des Einsatzortes und der Zielposition
- Fließende Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab, weitere Sprachkenntnisse wünschenswert
- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Begleitung durch persönliche Ansprechpartner und Mentoren
- Umfassende Einarbeitung und Betreuung durch erfahrene Kollegen
- Attraktive Trainingsangebote gemeinsam mit anderen Trainees
- Individuell abgestimmtes Traineeprogramm basierend auf den eigenen, persönlichen Vorerfahrungen
- Interkulturelle Erfahrung durch internationale Einsätze
- Aufbau eines konzernweiten und globalen Netzwerkes
- Work-Life-Balance durch hybrides Arbeiten, flexible Arbeitszeiten sowie Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben
- Corporate Benefits wie Mitarbeiterrabatte, Hansefit Sportpass, Fahrrad-Leasing, betriebliche Altersvorsorge, und vieles mehr

Programmstart: 1. Oktober 2025 in Regensburg.

Das bieten wir Ihnen. Und vieles mehr.

Klicken Sie sich durch unsere Benefits und erfahren Sie mehr über Ihre Vorzüge bei uns!

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Absolvent:innenjob
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Vollzeit (unbefristet)
Home Office	Teilweise
Berufserfahrung	< 1 Jahr
Bewerbungslink	https://t.gohiring.com/h/849c277b6befdb54aba240595996831925592b4287a9964c94dc1b8ab901a0bd

Kontaktdaten

Firma/Hochschule	Maschinenfabrik Reinhausen GmbH
Kontakt	null
E-Mail	

Beschäftigungsort/e

Stellenportal Stuttgart
Falkensteinstraße 8, 93059 Regensburg