

Vertriebsbeauftragte:r (m/w/d)

Online seit 15.07.2025 | 2025-07-15-935300 | Absolvent:innenjob

Stellenbeschreibung

CM1 GmbH – Positioning Intelligence

Wir sind ein junges, innovatives Unternehmen mit einem engagierten, remote arbeitenden Team, welches intelligente zukunftsweisende Lösungen für modernes Verkehrsmanagement, Smart Cities und kommunale Infrastrukturen entwickelt. Unsere Kunden sind Städte, Kommunen und Bauhöfe, die auf verlässliche Technik und partnerschaftliche Zusammenarbeit setzen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen **Vertriebsbeauftragten (m/w/d)** mit technischem Verständnis, Freude am Kundenkontakt und Begeisterung für urbane Zukunftslösungen – besonders willkommen sind Verkehrsingenieur:innen und Jungingenieur:innen, die den nächsten Schritt in ihrer Karriere machen möchten.

Deine Aufgaben:

- Beratung und Betreuung von Städten, Kommunen und öffentlichen Einrichtungen
- Vertrieb technischer Lösungen im Bereich Verkehrsmanagement und Smart City
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Repräsentation unseres Unternehmens auf Messen, Kongressen und Fachveranstaltungen
- Projektbegleitung von der Bedarfsermittlung bis zur Umsetzung
- Zusammenarbeit mit Entwicklung, Technik und externen Partnern

Anforderungsprofil & Qualifikationen

Das bringst du mit:

- Abschluss als Verkehrsingenieur:in oder in einem verwandten Bereich – gerne auch Berufseinsteiger:innen
- Alternativ: technische Ausbildung oder Erfahrung in Vertrieb / öffentlichem Sektor
- Begeisterung für zukunftsorientierte Verkehrslösungen und kommunale Infrastrukturen
- Spaß an Kundenkontakt, Präsentationen und am Netzwerken auf Veranstaltungen
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

Das bieten wir dir:

- Mitarbeit in einem kleinen, engagierten Team mit großem Gestaltungsspielraum
- Ein zukunftsorientiertes Arbeitsfeld mit echten Entwicklungschancen
- Direkte Einbindung in Projekte mit Verantwortung von Anfang an
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- Die Möglichkeit, unser Unternehmen auf spannenden Messen und Events zu vertreten

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung!

Sende deine Unterlagen per E-Mail an career@cm-one.de oder ruf uns direkt an unter +49 176 47169386

CM1 GmbH, Urlasstraße 40, 91207 Lauf an der Pegnitz, cm-one.de

Vorteile für Mitarbeitende

- Mobile Office
- Home Office
- Diensthandy
- Dienstlaptop

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Absolvent:innenjob
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Vollzeit (unbefristet)
Home Office	Ja
Abschluss	abgeschlossene Ausbildung
Berufserfahrung	1 - 2 Jahre
Bewerbung an	career@cm-one.de

Kontaktdaten

Firma/Hochschule	CM1 GmbH
Kontakt	Herr Dr. Andreas Schroers
Telefon	 +4917647169386
E-Mail	 andreas.schroers@cm-one.de