

Werkstudent Sales (m/w/d)

Online seit 18.06.2025 | 2025-06-18-934264 | Praktikum

Stellenbeschreibung

Über uns:

Seit 2010 haben wir es uns bei der DAA zur Aufgabe gemacht, die Energiewende mittels unserer maßgeschneiderten Sales Lösungen weiter voranzutreiben. Über unsere selbst entwickelte Online Plattform generieren wir Leads, durch welche Immobilienbesitzer:innen und Handwerksbetriebe miteinander vernetzt werden und so der Vertrieb, unter anderem von Photovoltaik und Heiztechnik, vereinfacht wird.

Seit 2017 sind wir außerdem stolzer Teil der Bosch-Gruppe und mit rund 70 Mitarbeitenden im deutschen und spanischen Markt aktiv.

Ab sofort suchen wir einen Werkstudent Sales (m/w/d) der oder die unser Sales Team in Hamburg vervollständigt.

Deine Aufgaben:

- Du unterstützt das Sales Team bei der Neukundenakquise
- Du bist für die Vereinbarung von Terminen über Telefon, E-Mail und LinkedIn verantwortlich
- Du unterstützt potentielle Kunden auf verschiedensten Plattformen dabei, den Mehrwert unserer Dienstleistung zu erkennen
- Zusammen mit unserem Marketing und Sales Development Team entwirfst du Kampagnen zur gezielten Akquise von Neukunden in Fokusregionen
- Deine Arbeit dokumentierst du in Hubspot
- Du erhältst Einblick in Vertragsverhandlungen und darfst eigenständig erste Verantwortlichkeiten übernehmen

Anforderungsprofil & Qualifikationen

Das bringst du mit:

- Du bist aktuell an einer Universität oder Fachhochschule immatrikuliert, vorzugsweise in einem wirtschaftsnahen Studiengang
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

- Idealerweise hast du schon erste Erfahrung im Vertrieb gesammelt
- Du trittst neuen Herausforderungen positiv gegenüber und suchst proaktiv nach Lösungswegen
- Du kommunizierst offen, direkt und auf Augenhöhe
- Du behältst den Überblick und kannst dich im Rahmen deiner Projekte selbstständig organisieren

Das bieten wir dir:

- **Attraktive Bedingungen:** Flexible Arbeitszeitgestaltung und die Möglichkeit zur Mobilen Arbeit, sowie ein modernes Büro mit Blick auf die Elphi und Anbindung an öffentliche Verkehrsmittel (U3, Bus, Hbf).
- **Wachstumspotenzial:** Bei uns erwartet dich eine Position mit vielfältigen Wachstums- und Entwicklungsmöglichkeiten, in der du dich sowohl persönlich als auch beruflich entfalten kannst.
- **Unterstützende Kultur:** Ein lockeres Arbeitsumfeld mit flachen Hierarchien und direkten Kommunikationswegen.
- **Zahlreiche Benefits:** Bosch-Mitarbeiterrabatte, Bezuschussung HVV-Profiticket/Deutschlandticket, Urban Sports Club, betriebliche Altersvorsorge, Teamevents, Jobrad und mehr.
- **Dir fehlt hier etwas?** Dann melde dich bei uns und sage uns, was du brauchst, um mit uns den nächsten Schritt zu gehen.

Wir begrüßen Vielfalt und freuen uns daher auf alle Bewerbungen, unabhängig von Geschlecht, Alter, Behinderung, Religion, ethnischer Herkunft oder sexueller Identität!

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Praktikum
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Teilzeit (befristet)
Home Office	Nein
Berufserfahrung	< 1 Jahr
Bewerblink	https://t.gohiring.com/h/26f571e37df30161e3f863ddbc51a8043a01e3d764f513f0c00d6e2fe3e9203b

Kontakt Daten

Firma/Hochschule	DAA GmbH
Kontakt	null
E-Mail	 daa-jobs@m.personio.de

Beschäftigungsort/e

Stellenportal Hamburg
Am Sandtorkai, 20457 Hamburg