Werkstudent Sales (w/m/d)

Standort: Kaarst bei Düsseldorf | **Anstellung:** Werkstudent (Teilzeit)

CUBE CONCEPTS – Innovation trifft Nachhaltigkeit

Wir sind CUBE CONCEPTS, ein führender Projektentwickler für nachhaltige Energielösungen und Full-Service-Partner für gewerbliche Photovoltaikanlagen. Von der Planung über den Bau bis hin zur Netzanbindung, dem Monitoring und der Direktvermarktung begleiten wir unsere Kund*innen ganzheitlich. Unser starkes Netzwerk aus Solar-Spezialist*innen garantiert, dass jedes PV-Projekt effizient, nachhaltig und wirtschaftlich umgesetzt wird.

Innerhalb von nur vier Jahren haben wir uns als dynamisches Start-up eine starke Marktposition erarbeitet. Jetzt suchen wir Dich, um diesen Erfolg gemeinsam weiter auszubauen!

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir Dich als **Werkstudent Sales (w/m/d)**.

Deine Mission:

Als **Werkstudent Sales (w/m/d)** unterstützt Du unser Vertriebsteam aktiv im Tagesgeschäft. Du sorgst dafür, dass Verkaufsprozesse effizient ablaufen und gewinnst wertvolle Einblicke in die Welt der Erneuerbaren Energien.

Deine Aufgaben:

- Recherche von potenziellen Kund*innen und Unterstützung bei der Lead-Generierung
- Pflege und Aktualisierung von Kundendaten in unserem CRM-System
- Unterstützung bei der Vorbereitung von Angebotsunterlagen und Präsentationen
- Mitwirkung bei der Planung und Umsetzung von Vertriebsaktionen
- Administrative Aufgaben zur Unterstützung des Vertriebsteams
- Teilnahme an Team-Meetings und gelegentliche Begleitung von Kundengesprächen

Das bringst Du mit:

- Eingeschriebener Student (w/m/d) im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Sales, Marketing, erneuerbare Energien oder ähnliches
- Interesse an Erneuerbaren Energien und nachhaltigen Technologien
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder Kundenkontakt von Vorteil, aber kein Muss
- Sicherer Umgang mit gängigen digitalen Tools und CRM-Systemen
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und ein selbstbewusstes Auftreten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Als hochmotivierter Studentin (berufsbegleitend, Teilzeit oder Vollzeit) bist Du an einer deutschen Hochschule/Universität immatrikuliert
- Begeisterung für CO2-neutrales Leben und nachhaltige Energielösungen
- Strukturierte, eigenverantwortliche Arbeitsweise und hohe Lernbereitschaft

Darauf kannst Du Dich freuen:

- **Praxisnahe Einblicke:** Spannende Aufgaben in einem dynamischen Unternehmen der Erneuerbaren Energien
- **Remote Adventure:** Du hast zudem die Chance, zeitweise von unserem Office in Palma de Mallorca aus zu arbeiten. Gerne unterstützen wir dich bei der Suche nach einer passenden Unterkunft. Und als besonderes Extra kannst du dich auf coole Incentives freuen – vielleicht sogar auf eine Reise nach Palma!
- **Lernumfeld:** Einarbeitung und die Möglichkeit, wertvolle Vertriebserfahrungen zu sammeln
- **Flexibilität:** Flexible Arbeitszeiten, die sich mit Deinem Studium vereinbaren lassen
- **Teamspirit:** Offene Unternehmenskultur, flache Hierarchien und ein motiviertes Team
- **Attraktive Benefits:** Kostenlose Parkplätze, gute Verkehrsanbindung und Gratisgetränke
- **Entwicklung:** Perspektive auf eine Festanstellung nach dem Studium

Werde Teil von CUBE CONCEPTS und gestalte mit uns die Zukunft der nachhaltigen Energie!
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!
geraldine.winter@cubeconcepts.de