

Werkstudent Vertrieb / Sales (m/w/d)

Online seit 24.07.2025 | 2025-07-24-937156 | Werkstudent:in

Stellenbeschreibung

Über uns

Talention ist ein schnell wachsendes Software-Unternehmen und der Innovationsführer im wachsenden Markt für Personalmarketing-Software (SaaS). Mit unserer Software Talention bringen wir Online-Marketing ins Recruiting. Für unser weiteres Wachstum suchen wir dich zur Verstärkung unseres Teams als Werkstudent Vertrieb (m/w/d).

Aufgaben

Wir helfen dir deine ersten Schritte im Vertrieb erfolgreich zu gehen

- Nach einer Einarbeitsungszeit ist es deine Aufgabe potentielle Kunden anzurufen und Vorstellungstermine zu vereinbaren
- Die Vorstellungstermine werden dann von unserern erfahrenen Sales Kollegen durchgeführt
- Für deinen Erfolg in der Terminvereinbarung steht dir ein erfahrener Mentor zur Seite. Dieser hilft dir den Kunden telefonisch richtig anzusprechen, auf Fragen einzugehen und eine gute Einwandbehandlung durchzuführen
- Wir stellen dir potentielle Ansprechpartner in einer qualifizierten Liste zur Verfügung
- Bei erfolgreicher Terminvereinbarung hast du die Möglichkeit dir zu deinem Fixgehalt einen Bonus zu verdienen

Was wir bieten:

- **Mentoring und Weiterbildungen:** Wir werden dir helfen deine ersten Schritte im Vertrieb erfolgreich zu gehen und bilden dich intern mit unterschiedlichen Weiterbildungen fort.
- **Zukunftsmarkt:** Der Recruiting Markt befindet sich vor einer großen Veränderung. Das "Post & Pray" Prinzip von Stellenanzeigen ist nicht mehr aktuell. Sie wollen das Recruiting selbst in der Hand haben. Talention bietet Unternehmen diese Möglichkeit

- **Attraktives Produkt:** Ein attraktives Produkt hilft dir im Vertrieb erfolgreicher zu sein. Die Talention Software ist mehrfach ausgezeichnet und hat bereits nach 5 Jahren am Markt über 500 Kunden und über 10.000 User.
- **Vergütungsmodell:** Auch als Werkstudent kannst du neben einem Fixgehalt, deine Gehalt in Form eines Bonus verbessern.
- **Start-Up-Atmosphäre mit allen Vorzügen:** eine Vision, die vom ganzen Team getragen wird, kurze Entscheidungswege, die unser Unternehmen schnell voranbringen, steile Lernkurven und natürlich gemeinsame Teamevents, sowie kostenlose Getränke und Snacks.
- **Zentraler Standort:** Unser Standort in der Ohligsmühle ist eines von Wuppertals neusten Bauprojekten und liegt zentral in der Innenstadt von Elberfeld. So kannst du abends bei einem Bier in der Stadt mit Kollegen auch einmal den Abend ausklingen lassen.

Du bist der Meinung, dass wir uns kennenlernen sollten?

Bitte bewerb dich online für den Einstieg als Werkstudent Vertrieb (m/w/d) mit Anschreiben und Lebenslauf.

Ansprechpartner

Leonardo Beadoy

Director Sales

TFI GmbH/Talention

Ohligsmühle 3

42103 Wuppertal

Anforderungsprofil & Qualifikationen

Wen wir suchen

Du musst noch keine Vertriebserfahrung haben. Wir qualifizieren dich durch unser inhouse Weiterbildungen perfekt vor

- Du befindest dich in einem aktuellen Hochschulstudium
- Du besitzt ausgeprägte Motivation, bist extrovertiert und gehst gerne auf neue Menschen zu

- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten in Wort und Schrift – in deutscher und optimalerweise auch in englischer Sprache – sowie ein routinierter Umgang mit MS Office (insbesondere Excel und Powerpoint) runden Dein Profil ab

Vorteile für Mitarbeitende

- Flexible Arbeitszeit
- Verkehrsmittelzuschuss
- Mentoring-Programm
- Rabatte
- Obstkorb
- Getränke

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Werkstudent:in
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Teilzeit (befristet)
Home Office	Nein
Bewerbungslink	https://jobs.talention.com/stellenangebote/4347985/bewerbung

Kontaktdaten

Firma/Hochschule	Talention
Anschrift	Ohligsmühle 3 42103 Wuppertal
Kontakt	Herr Leonardo Beadoy
E-Mail	 bewerbung@talention.com
Webseite	http://www.talention.de

Beschäftigungsort/e

Stellenportal Wuppertal

Ohligsmühle 3, 42103 Wuppertal, Deutschland