



Werkstudent (m/w/d) im Vertriebsinnendienst **Digitalisierung & KI-Beratung**

Standort: Dortmund (teilweise Homeoffice möglich)

Beschäftigungsumfang: 15-20 Stunden pro Woche, flexibel gestaltbar

Über uns:

Wir sind ein dynamisches Software- und Consulting-Unternehmen aus Dortmund, spezialisiert auf Beratung, Software-Produktentwicklung und Künstliche Intelligenz. Unser Fokus liegt auf modernen, individuell entwickelten cloud-basierten Lösungen für mittelständische Unternehmen. Unsere Beratungsdienstleistungen sind komplex und beratungsintensiv, weshalb wir persönliche Kontakte auf Entscheider-Ebene aufbauen möchten.

Deine Aufgaben:

- Durchführung von telefonischen Kommunikationskampagnen zur Terminvereinbarung mit potenziellen Kunden und Partnern (keine Kaltakquise, sondern gezielte Ansprache).
- Unterstützung des Managements bei der Vorbereitung und Koordination von Kundenterminen.
- Verfassen von zielgruppenorientierten E-Mail-Kampagnen und Kommunikationsmaterialien.
- Konzeption und Gestaltung von Flyern, Präsentationen und vertriebsunterstützenden Materialien.
- Pflege und Dokumentation von Kontakten und Ergebnissen im CRM-System.

Deine Ziele und Verantwortlichkeiten:

- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu Partnerunternehmen (z. B. Technologiepartnern).
- Vereinbarung qualitativ hochwertiger Termine mit potenziellen Neukunden zur optimalen Vorbereitung für das Berater-Team.
- Verbesserung der Außendarstellung und Kommunikation des Unternehmens durch professionelle und kreative Kommunikationsmittel.

Was Du mitbringen solltest:

- Studium der Wirtschaftswissenschaften, BWL, Marketing, Kommunikationswissenschaften oder vergleichbarer Studiengang.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, freundliches Auftreten und hohe Eigenmotivation.
- Erste Erfahrung im Umgang mit Kunden (Telefon, E-Mail-Kommunikation, idealerweise erste Vertriebserfahrung).
- Sehr gute Deutschkenntnisse (schriftlich und mündlich).
- Interesse an Technologie, Softwareentwicklung und KI-Themen (tiefe technische Kenntnisse nicht notwendig, Interesse genügt).
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise und Kreativität bei der Entwicklung neuer Ansätze.

Was wir Dir bieten:

- Flexibel einteilbare Arbeitszeiten (ideal neben dem Studium).
- Möglichkeit, teilweise im Homeoffice zu arbeiten.
- Intensive Einarbeitung und regelmäßiges Coaching durch erfahrene Kollegen und das Management.
- Direkte Einblicke in die Beratungspraxis und Softwareentwicklung.
- Raum zur eigenen Entwicklung und aktiven Mitgestaltung von Vertriebs- und Marketingprozessen.
- Möglichkeit einer langfristigen Zusammenarbeit auch über das Studium hinaus.

Abgrenzung zu anderen Unternehmensbereichen:

Deine Rolle konzentriert sich klar auf Vertriebsunterstützung, Kommunikation und Marketingunterstützung. Die fachlich-technische Beratung bleibt vollständig in der Verantwortung des Managements und erfahrener Berater. Du lieferst organisatorische und kommunikative Unterstützung, bereitest vertriebliche Termine vor und erstellst Inhalte für Marketing- und Vertriebsaktivitäten. Du führst keine eigenständige technische Beratung durch, sondern unterstützt durch gezielte Terminvorbereitung und Kommunikationsmaßnahmen.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Bitte sende Deine Unterlagen per E-Mail an: jobs@run-e.de

