

Werkstudent:in Sales (f/m/d)

Online seit 08.08.2025 | 2025-08-08-938240 | Werkstudent:in

Stellenbeschreibung

Über uns

Unsere Werte: **#bock #zusammenhalt #bodenständigkeit**

Für einen 1. Eindruck von uns - schau dir unsere Instagram sowie unsere LinkedIn Seite an!

Hast du noch Fragen bevor du dich bewirbst?

Wir sind gerne für dich da - wende dich einfach an people@plancraft.de

Hinweis zur Erstellung eines Testaccounts:

Wenn du einen Testaccount anlegen möchtest, gebe bitte bei der Registrierung im entsprechenden Feld „Applicant“ ein und wähle unter „Gewerk“ die Option „Sonstiges“ aus. So stellst du sicher, dass unser Sales Team dich nicht versehentlich als Handwerksbetrieb einstuft und kontaktiert.

UNSERE MISSION BEI PLANCRAFT

Digitalisierung im Handwerk? Lieben wir.

Wir sind plancraft – und wir brennen dafür, das Baugewerbe mit unserer intuitiven Software zu revolutionieren. Unsere Vision ist nichts Geringeres, als das führende Contractor Operating System in Europa zu werden. Mit der Unterstützung von Europas Top-Investoren bieten wir eine marktführende SaaS-Lösung, die die Verwaltung und Organisation in Handwerksbetrieben vereinfacht. Auf unserer Mission lassen wir uns stets von unseren Werten leiten: Wir haben richtig **#Bock** auf unsere Arbeit, erreichen gemeinsam mehr durch **#Zusammenhalt** im Team und handeln dabei immer mit **#Bodenständigkeit**, während wir die wahren Macher:innen unserer Zukunft empoweren: unsere Kunden.

DEINE MISSION BEI UNS

Als **Werkstudent:in Sales** (f/m/d) bist du viel mehr als nur Support: Du arbeitest eng mit unserem Head of Sales und den Team Leads zusammen, gewinnst tiefe Einblicke in strategische Themen – und hilfst unserem Sales-Team dabei, strukturierter, schneller und informierter zu agieren.

Deine Verantwortlichkeiten

- Du strukturierst und bereitest Daten auf, um unser Sales Leadership im Steering und Daily Management ihrer Teams sowie der übergeordneten Sales Strategie zu unterstützen.
- Du bereitest Inhalte und Slides für Sales Leadership Meetings vor.
- Du bist eine Stütze bei der operativen Organisation von Sales Trainings, Workshops und Enablement-Sessions.
- Du unterstützt unser Sales Leadership Team bei administrativen und organisatorischen Aufgaben.

Anforderungsprofil & Qualifikationen

Must-haves:

- Du bist eingeschriebene:r Student:in.
- Du bringst ein starkes analytisches Denkvermögen und eine strukturierte Arbeitsweise mit.
- Du bist zuverlässig und übernimmst Aufgaben eigenverantwortlich.
- Du kommunizierst proaktiv und hast eine Hands-on-Mentalität.
- Du bringst Teamgeist und Offenheit für Feedback mit.
- Du hast Interesse an B2B Sales, SaaS Motions und CRM-Systemen.
- Du bist based in Hamburg und hast Lust am Großteil deiner Arbeitstage ins Office zu kommen

Nice-to-haves:

- Erste Erfahrung mit HubSpot oder vergleichbaren CRMs.
- Sicherer Umgang mit Google Sheets/Excel und Google Slides/PowerPoint.
- Erfahrung in Projektmanagement.

Deine Entwicklung bei uns:

- Gehalt: Du steigst wenn du dich im Bachelor befindest bei 17,00€/h ein, wenn du dich im Master befindest bei 18€/h. Danach erhöht sich dein Stundenlohn alle 6 Monate um 50ct.
- Übernahme: Wir haben in allen Bereichen bei plancraft Unterstützung von Werkstudent:innen und freuen uns, wenn von beiden Seiten nach dem Studium alles

passt und wir die Anstellung in einer Full-time Rolle fortführen können.

WARUM PLANCRAFT?

Bei uns bekommst du nicht nur einen Job, sondern eine Mission!

- **Unser Team:** Mit Leidenschaft, Engagement und Bock setzen wir alles daran, unsere Mission zu verwirklichen.
- **Einfluss nehmen:** Hohe Verantwortung, großes Vertrauen und Mitspracherecht in einem Unternehmen mit flacher Hierarchie.
- **Dynamik erleben:** It's still day one. Wir agieren schnell, lernen ständig und bauen heute die Software für das Handwerk von morgen.
- **Weiterentwicklung:** Wir legen großen Wert auf eine starke Feedback Kultur und darauf dich bestmöglich mit einem Learning Budget sowie gezieltem Enablement zu unterstützen.
- **Flexibilität genießen:** Wir möchten dir möglichst viel Flexibilität für Deine Arbeitszeiten und -ort ermöglichen.
- **Erholung:** Deine Erholung ist uns wichtig. Daher bieten wir dir 30 Urlaubstage (bei einer wöchentlichen Arbeitszeit von 40h).
- **Tech Ausstattung:** Du bekommst einen MacBook, top Over-Ear-Kopfhörer und eine individuelle ChatGPT+ Lizenz und alles was du sonst für dein daily doing benötigst.
- **Unser Standort:** Ein zentrales Büro in der Hamburger Stadtmitte am Rödingsmarkt.
- **Relocation Bonus:** Wir unterstützen dich finanziell bei deinem Umzug nach Hamburg für uns.
- **Benefits:** Profitiere von Zuschüssen für Urban-Sports-Club, Job Rad und dem Deutschland Ticket und freue Dich auf regelmäßige Team Events und ein jährliches Off-site.
- **Internationales Umfeld:** Wir werden stetig internationaler, weshalb wir intern auf Englisch kommunizieren.

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart

Werkstudent:in

Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Teilzeit (unbefristet)
Home Office	Teilweise
Berufserfahrung	< 1 Jahr
Bewerbungslink	https://t.gohiring.com/h/a49e2e9aeca62980fdb7b0c8854f662974e5ca2ea89565b11cb242cd1f3f97bb

Kontaktdaten

Firma/Hochschule	Plancraft GmbH
Kontakt	null
E-Mail	 plancraft-jobs@m.personio.de

Beschäftigungsort/e

Stellenportal Bremen
, 20357 Hamburg

Stellenportal Hamburg
, 20357 Hamburg