

Werkstudent:in (m/w/d) Sales

Online seit 29.10.2025 | 2025-10-29-943966 | Absolvent:innenjob

Stellenbeschreibung

Über uns

HAUSGOLD ist seit über zehn Jahren eine feste Größe im deutschen Immobilienmarkt. Mit unserer Plattform erleichtern wir Maklerinnen und Maklern den digitalen Zugang zu neuen Objekten – und haben den Markt in diesem Bereich nachhaltig geprägt.

Jetzt gehen wir einen Schritt weiter: **Wir automatisieren die Objektakquise vollständig.** Dabei verbinden wir über ein Jahrzehnt Erfahrung mit modernster KI-Technologie und Millionen von Datenpunkten.

Unser Ziel: Makler sollen sich wieder auf das konzentrieren, was wirklich zählt – den persönlichen Kontakt mit Eigentümern. **Den Rest übernimmt emi** – unser smarter KI-Assistent für die Objektakquise.

BESCHREIBUNG

Du bist **voller Tatendrang** und hast eine Leidenschaft für erfolgreichen Vertrieb am Telefon? Als Kundenberater:in stehst Du unseren Maklern während dem gesamten Akquise- und Verkaufsprozess zur Seite - von der Vermittlung der Immobilie bis hin zum erfolgreichen Verkauf.

Wir erweitern unser Team und suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt Dich als Werkstudent:in im Sales Management in unserem Office an der Alster

WELCHE AUFGABEN AUF DICH WARTEN

- Du bist **Hauptansprechpartner** für unser HAUSGOLD Makler Netzwerk
- Du **akquirierst** neue B2B-Partner
- Du pflegst, **betreust und vertiefst die Beziehungen** zu sowohl neu gewonnenen, als auch zu bestehenden Maklern im telefonischen Kontakt
- Du **vermittelst qualifizierte Immobilienobjekte** an unsere Partner und hältst mit ihnen regelmäßig Rücksprache
- Du gibst **telefonischen Support** bei allen Anliegen

Anforderungsprofil & Qualifikationen

DEINE QUALIFIKATIONEN

- Du bist **eingeschriebener** Student/eingeschriebene Studentin an einer deutschen Hochschule
- Du hast **Spaß** an der Arbeit mit Menschen
- Du besitzt eine **angenehme** und **kommunikative Art** und kannst Dich sprachlich gut ausdrücken
- **Deutsch** sprichst Du auf Muttersprachniveau
- Du hast idealerweise bereits erste Erfahrung im **Vertrieb** gesammelt
- Wir setzen **keine Vorerfahrung in der Immobilienbranche** voraus; gehen aber davon aus, dass Du Interesse daran mitbringst und Lust darauf hast, mehr darüber zu erfahren
- **Verantwortungsbewusstsein**, eine **positive Einstellung** sowie eine **gewissenhafte und problemlösungsorientierte Arbeitsweise** zeichnen Dich aus
- Du kannst mit dem **PC** routiniert umgehen

WAS WIR DIR BIETEN

- Moderne und großzügige **Büroräume** mit Blick auf die Alster
- Du bekommst eine qualifizierte **Einarbeitung** und regelmäßige **interne Coachings** zu Kommunikation- und Verkaufstechniken
- Auf Dich wartet ein **lustiges und hilfsbereites Team**: Bei uns macht arbeiten Spaß und wir arbeiten in einem Umfeld mit offenen Türen, kurzen Wegen, engagierten Kollegen und regelmäßigen Company-Updates
- Teilnahme an **Mitarbeiterauszeichnungen**, wie dem HAUSGOLD Team-Award, wo es kostenlose Reisen zu gewinnen gibt
- Wir bieten einen Zuschuss zum **Deutschland-Ticket** oder alternativ einen **KiTa-Zuschuss**
- Darüber hinaus gibt es nach erfolgreicher Probezeit eine Auswahl an tollen **Benefits auf der Plattform von benefity, corporate Benefits und Essenszuschuss**

- Du bekommst einen Zugang zu **FutureBens** - eine neue Plattform für nachhaltigen Konsum
- **Flexible Arbeitszeiten** von 7 bis 20 Uhr. Diese stimmen wir auf Deine Bedürfnisse ab: Wir bieten Dir einen Job, der zu Deinem Studium passt
- Sehr gute Anbindung mit **öffentlichen Verkehrsmitteln** - 400m vom Hauptbahnhof Hamburg
- Wir belohnen uns gerne mit abwechslungsreichen **Events**, wie z.B. Afterwork, Brunch, Teamevents oder gemeinsamen Fussball-Abenden im Office

BEWERBUNG

Klingt das gut?

Dann bewirb Dich mit Deiner aussagekräftigen **Bewerbung** inklusive der Angabe Deines möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung.

Deine Ansprechpartnerin ist Lynda.

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung und werden uns schnellstmöglich bei Dir melden.

Stellenmerkmale

Beschäftigungsart	Absolvent:innenjob
Tätigkeitsbereich	Vertrieb und Verkauf
Beschäftigungsumfang	Teilzeit (befristet)
Home Office	Nein
Berufserfahrung	1 - 2 Jahre
Bewerbungslink	https://t.gohiring.com/h/8d16825159911b2c61ebccec4d94130f21c37e3b973be69a6552787a1093f37b

Kontaktdaten

Firma/Hochschule	HAUSGOLD talocasa GmbH
Kontakt	null

E-Mail

 Hausgold-jobs@m.personio.de

Beschäftigungsort/e

Stellenportal Hamburg
An der Alster, 20099 Hamburg